

PERFORMANCE MONITOR

STEIGERN SIE IHRE TEAMLEISTUNG UND UMSÄTZE!



Hypersoft Performance Monitor

Der Performance Monitor informiert und motiviert Ihre Mitarbeiter und zeigt plakativ und aktuell die Teamleistung (Umsätze), Top10 Artikel u.v.m. an. Zusatzverkäufe, Upgrades sowie Promotionartikel werden gezielt gepusht und visualisiert. Steigern Sie signifikant Ihre Teamleistung und damit eingehend Ihre Umsätze. Der Performance Monitor ist eine Erweiterung der Hypersoft ENTERPRISE Reports.

Vielzahl an Boardtypen

Der Hypersoft Performance Monitor bietet Ihnen viele Möglichkeiten der Darstellung und Berechnung Ihrer aktuellen Umsatzdaten. Wir möchten Ihnen eine Übersicht über die verschiedenen Boardtypen verschaffen:

- Top Artikel
- Top Artikel aus Warengruppe
- Top Upgrades aus Warengruppe
- Top Mitarbeiter nach Umsatz
- Top Mitarbeiter nach Verkauf von Artikel aus Warengruppe
- Top Mitarbeiter nach Verkauf von Upgrades
- Anzeige Uhrzeit und Datum
- Darstellung statischer Webseiten (Web API)
- Bildanzeige mit Gewichtung pro Durchlauf
- Videoanzeige mit Gewichtung pro Durchlauf
- Anzahl verkaufter Artikel mit Definierung von „Goals“
- Gesamtumsatz mit Definierung von „Goals“
- Anzahl verkaufter Upgrades mit Definierung von „Goals“
- Anzahl verkaufter Artikel nach Warengruppe im Vergleich zur Vorwoche
- Gesamtumsatz im Vergleich zur Vorwoche
- Anzahl verkaufter Upgrades im Vergleich zur Vorwoche
- Übersichtsanzeige mit Umsatz, Upgrades, Artikelanzahl im Vergleich zur Vorwoche
- Umsatz hervorgehobener Zahlungsart und Anteil am Gesamtumsatz
- Anzahl der hervorgehobenen Zahlungsart und Anteil an der Gesamtzahl
- External API Anbindung
- External Internal Data Übersichtsanzeige mit Vergleich

	NAME	BEFORE	NEW	TOTAL
1.	Pizza Salami	24	+3	27
2.	Coca Cola 0.33l	9	+2	11
3.	Pizza Speciale	10	-	10
4.	Hausgemachter Eistee	8	-	8
5.	Pizza Prosciutto	7	+1	8
6.	Pizza Calzone	5	-	5
7.	Bier 0.5l	3	+2	5
8.	Bier 0.33l	2	+2	4
9.	Pizza Funghi	3	-	3
10.	Pizza Diabio	1	+1	2

Verkaufsziele definieren und messen

Mit dem Hypersoft Performance Monitor können Sie Umsatz- und Verkaufsziele definieren und tracken. Sie erhalten in Echtzeit Informationen über die Erreichung Ihrer festgelegten Ziele basierend auf der aktuellen Performance. So verlieren Sie Ihre Ziele nie aus den Augen und können aktiv auf das eventuelle nicht Erreichen von Zielen reagieren, indem Sie Ihr Team z.B. zum Verkauf bestimmter Upgrades animieren.



Teamleistung signifikant steigern

Mit dem Hypersoft Performance Monitor erhalten Sie und Ihre Mitarbeiter mithilfe der Echtzeitanalyse plakatative Informationen zur Performance jedes einzelnen Mitarbeiters. So entsteht automatisch ein Wettbewerb zwischen Ihren Mitarbeitern: Wer hat am meisten Umsatz erzielt, wer hat die meisten Pizzen verkauft, wer hat die meisten Upgrades verkauft und wird Mitarbeiter des Monats?

The screenshot displays a dashboard titled 'TOP MITARBEITER' with a table showing employee performance. The table has columns for 'NAME', 'BEFORE', 'NEW', and 'TOTAL'. The data is as follows:

	NAME	BEFORE	NEW	TOTAL
1.	Juli von Hypersoft	500,00	+78,00	578,00
2.	Ben von Hypersoft	340,00	+30,40	370,40
3.	Lea von Hypersoft	112,70	+44,20	156,90
4.	Max von Hypersoft	77,70	+58,40	136,10

Upselling steigern

Mit der Übersichtsanzeige erhalten Sie stets aktuelle Informationen über die Anzahl verkaufter Upgrades sowie Performance im Vergleich zur Vorwoche. Forcieren Sie so das gezielte Upselling von Upgrades mit Ihrem Team.



Produktinfos kommunizieren

Pushen Sie visuell Promotionartikel oder informieren Sie Ihre Mitarbeiter über aktuelle Highlights und Hinweise. Definieren Sie die Gewichtung Ihrer Bilder und Videos und bleiben Sie immer im Kontakt mit Ihrem Team.



Jetzt Beratungstermin vereinbaren!

Wir freuen uns auf Ihren Anruf!

Hypersoft Trading GmbH

Amtsstraße 9
22143 Hamburg
Deutschland

E-Mail info@hypersoft.de
Telefon (040) 669 05 - 100
www.hypersoft.de